



Fördjupningsseminarium om innovationsvänlig upphandling och välfärdsteknologi

MVT 2015

2015-01-21

Jonny Ivarsson Paulsson, VINNOVA

jonny.paulsson@vinnova.se

Snabbfakta

- Statlig myndighet under Näringsdepartementet
- Anslaget för forskning och utveckling är ca 2,7 miljarder kronor 2015
- Ca 200 personer på kontoren i Stockholm, Bryssel och Silicon Valley



Vad gör vi?

Investeringar i
forskning och
innovation



REGERINGSKANSLIET

Horisont
2020

Expert-
myndighet



VINNOVAS roll kopplat till innovationsupphandling

Finansierar innovationsupphandlingsprojekt, pilotprojekt, förstudier etc.

Regeringsuppdrag med Energimyndigheten inom miljöteknik

Samverkar med EU-kommissionen, Konkurrensverket, SKL, Teknikföretagen kring erfarenhetsutbyte, spridning av kunskap, mötesplatser m.m.

Informerar om möjligheter med innovationsupphandling i Horisont 2020

Sveriges innovationsmyndighet



**Vi stärker Sveriges innovationskraft för
hållbar tillväxt och samhällsnytta**

www.VINNOVA.se

Dagens agenda

13.30 Välkommen!

13.40 Vad är innovationsupphandling och varför? *(Niklas Tideklev, Konkurrensverket)*

14.20 Reflektion och diskussion i mindre grupper kring förberedda frågor.

14.40 "Tidig dialog" - leverantörsutvecklingsprogrammet i svensk version,
(Lena Heldén, Teknikföretagen och Klas Danerlov, SKL)

14.55 Fika

15.10 Exemplet INNOBUILD Ronny Bjørnevåg, Lyngdal kommune i Norge, berättar om hur man i EU-projektet INNOBUILD tillsammans med Falu kommun arbetat med tidig leverantörsdialog inför byggandet av innovativa äldreboenden.

15.40 Reflektion och diskussion i mindre grupper kring förberedda frågor.

16.10 Bensträckare

16.15 Exemplet eHemtjänst Västerås stad berättar om upphandling av tekniklösningar för e-hemtjänst, där kravställning på leverantörer och lösningar gjorts innovationsvänliga *(Mats Rundkvist, Västerås stad)*

16.45 Reflektion och diskussion i mindre grupper kring förberedda frågor.

17.00 Avslutande panelsamtal kring olika perspektiv på samverkan i innovationsupphandling

17.30 Slut

Innovationsvänlig upphandling

- *Hur ser relationen mellan upphandlingsansvariga, verksamhetsansvariga och politiken ut? Finns det goda exempel? Finns det hinder? Faktiska eller attitydmässiga?*
- *Hur arbetar kommunerna med behovsidentifiering och behovsanalys? Vilka involveras? Hur kan man frigöra sig från ev erfarenhet av lösningar som t ex provats i pilotprojekt?*



Leverantördialog

- *Har ni erfarenheter av tidig dialog? Om inte, varför tror ni att det inte sker mer? Finns det några hinder? Finns goda exempel? Har ni lite tips och trix hur man får till en bra dialog?*
- *Om en kommun jobbar med ett företag i en pilotjänst eller utvecklingsprojekt och sen ska upphandla motsvarande tjänst - hur hittar man balansen mellan att inte diskvalificera detta företag i en upphandling p.g.a. jäv och att inte ensidigt gynna det heller? Hur kan man "frigöra sig" och gå tillbaka till behovet igen?*



Förfrågningsunderlaget

- *Diskutera avvägningen mellan specifika lösningsorienterade krav för att säkerställa att man får det man tänkt sig och öppna funktionsbaserade krav för att släppa in innovativa anbud. Hur hittar man balansen? Vad är riskerna med att ligga för långt åt endera hållet?*
- *Vilket krav på leverantören som kommuner brukar ha med i en upphandling medför störst risk att utesluta innovativa lösningar/leverantörer? Vilka risker medför det att minska på detta krav? Försök att vara konkreta.*